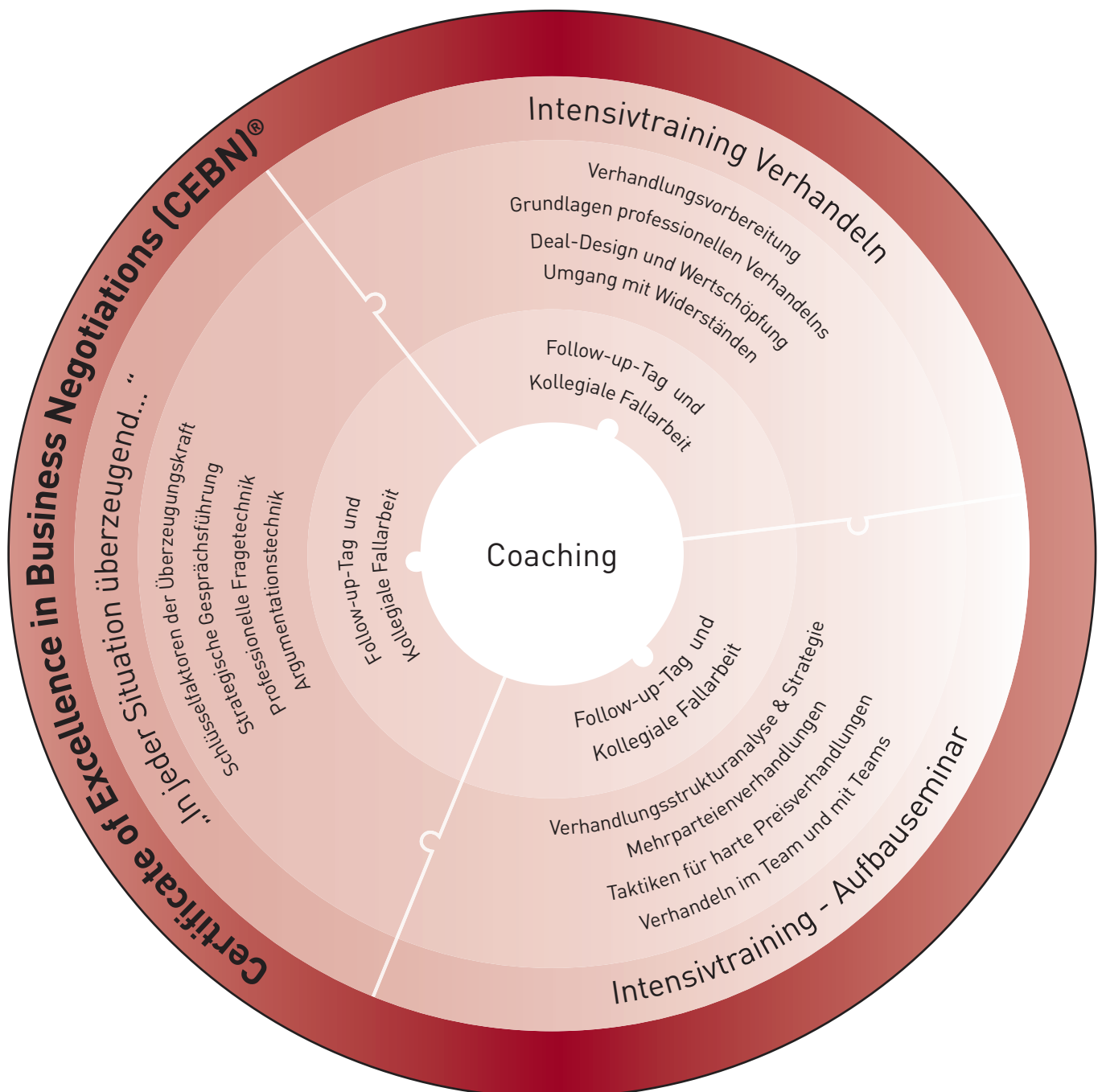




Professionelles Verhandeln

Zertifikatsausbildung



Individuelle Verhandlungsperformanceentwicklung

Themenschwerpunkte

1.	Intensivtraining Verhandeln	(2,5 + 1-tägig)
	<ul style="list-style-type: none">- Professionelle Verhandlungsvorbereitung- Basisstrategien für Verhandlungen- Das „Harvard-Verhandlungskonzept“- Deal-Design & Vertragsverhandlungen- Techniken des wertschöpfenden Verhandeln- Verhandeln mit harten Verhandlern und Umgang mit „psychologischer Kriegsführung“	
2.	Intensivtraining Verhandeln - Aufbauseminar	(2,5 + 1-tägig)
	<ul style="list-style-type: none">- Komplexe Verhandlungsstrategien- Techniken und Taktiken distributiven Verhandeln- Organisation von Verhandlungsteams- Verhandeln gegen Teams- Mehrparteiverhandlungen- Verhandlungsstrukturanalyse und Verhandlungs-Set-up	
3.	Training „In jeder Situation überzeugend...“	(2,5 + 1-tägig)
	<ul style="list-style-type: none">- Schlüsselfaktoren der Überzeugungskraft- Effektive Argumentationstechnik- Überzeugungspsychologie: Die Überzeugungskraft des Unterbewusstseins- Strategische Gesprächsführung in Verhandlungen- Professionelle Fragetechnik- Signale der Körpersprache lesen und verstehen	

Zertifikatsausbildung: Professionell Verhandeln

Ausbildungsübersicht

1.	Intensivtraining Verhandeln	
	- Verhandlungsvorbereitung - Grundlagen professionellen Verhandeln	- Deal-Design und Wertschöpfung - Umgang mit Widerständen
Follow-up-Tag und Kollegiale Fallarbeit		



2.	Intensivtraining - Aufbauseminar	
	- Verhandeln im Team und mit Teams - Taktiken für harte Preisverhandlungen	- Mehrparteiverhandlungen - Verhandlungsstrukturanalyse & Strategie
Follow-up-Tag und Kollegiale Fallarbeit		



3.	„In jeder Situation überzeugend...“	
	- Schlüsselfaktoren der Überzeugungskraft - Strategische Gesprächsführung	- Professionelle Fragetechnik - Argumentationstechnik
Follow-up-Tag und Kollegiale Fallarbeit		



Certificate of Excellence in
Business Negotiations (CEBN)[®]

CERTIFICATE

* OF EXCELLENCE *

IN BUSINESS
NEGOTIATIONS
(CEBN)[®]





Training · Coaching · Consulting · Mediation